

Vue Cloud d'Insight Octopus

Optimiser aujourd'hui, transformer demain

Optimisation des licences SPLA ;
viabilité du Cloud et
migration vers le Cloud



Générer de nouvelles opportunités

L'IT devient plus réactive et adaptable que jamais. Vos clients s'attendent à ce que les services et les applications soient toujours disponibles, flexibles et à des prix compétitifs. La gestion des licences et l'optimisation encore davantage deviennent de plus en plus complexes au jour le jour, d'autant plus dans un environnement hybride.

Vous avez besoin de faire des économies pour libérer le budget nécessaire au développement de nouvelles offres de services. Cela vous aidera à générer de nouvelles opportunités d'amélioration des performances, à réaliser des économies considérables et à établir une feuille de route bien fondée pour la transformation vers le Cloud.

Et si...

La plupart des outils d'évaluation du licensing se concentrent sur le TCO ou analysent l'infrastructure sur site. Le résultat offre un aperçu précis de la situation « en l'état ». Et si vous aviez une solution qui soutient également la transformation de l'entreprise ? Un outil qui étudie le véritable potentiel de la migration vers le Cloud et ses opportunités pour votre entreprise, en fournissant des informations exploitables et les prochaines étapes à suivre par chaque client, adaptant parfaitement les migrations vers le Cloud des clients au rythme de votre entreprise.

Vue Cloud d'Insight Octopus

Cette solution existe. Elle s'appelle Insight Octopus Cloud View et vous aide à développer un aperçu précis et transparent de votre infrastructure et des coûts de licensing associés. Il s'agit d'une référence pour identifier les opportunités d'amélioration, réduire les coûts et définir une feuille de route claire pour la migration vers le Cloud, client par client. Ces informations vous permettent de déterminer exactement quand vous devez contacter vos clients de manière proactive pour favoriser leur fidélisation, en offrant des solutions basées sur le Cloud qui créent une valeur durable à long terme.

Les clients d'Insight Octopus Cloud View économisent jusqu'à 25 % sur leurs coûts totaux mensuels de licensing et de gestion de logiciels.

Notre engagement vis-à-vis de vous



Optimisez votre infrastructure

Réduisez vos coûts d'exploitation en optimisant vos licences et votre infrastructure, selon des évaluations claires et précises.



Libérez du budget pour l'innovation

Améliorez les charges de travail et optimisez les environnements afin de libérer du budget pour la création de nouveaux services et pour la préparation à la migration vers le Cloud.



Façonnez votre transformation numérique

Transformez les services que vous proposez pour les rendre plus flexibles, évolutifs et innovants. Définissez également une feuille de route de transformation détaillée et progressive, par client, adaptée au rythme de votre entreprise.



Créez une valeur client durable

Développez des relations plus longues et stratégiques, optimisez la valeur vie client et restez en tête sur un marché hautement concurrentiel.

L'approche en trois phases suivie par Insight Octopus Cloud View souligne les opportunités d'amélioration des performances et suit une feuille de route, pour une transformation numérique réussie et progressive.

Le chemin du succès					
Phase 1		Phase 2		Phase 3	
Analyse du centre de données	Optimisation des licences	Optimisation de l'infrastructure		Feuille de route du client final	Migration vers le Cloud
Transparence sur l'utilisation et les cas d'utilisation dans le datacenter		Comparaison de l'utilisation actuelle à l'utilisation d'Azure et détermination de la faisabilité de la migration		Identification et cartographie des meilleures ressources Cloud pour répondre aux besoins des clients finaux	

Forts de nombreuses années de connaissances et d'expertise en transformation SPLA, SAM et Cloud, et dotés d'un portefeuille d'outils basés sur l'IA, nous fournissons des informations sur votre infrastructure Cloud hybride et sur site. Nous comparons l'utilisation actuelle du SPLA à l'utilisation d'Azure et évaluons la viabilité financière et technique du Cloud. Nous travaillons avec des données en temps réel pour fournir ensuite une stratégie de migration exploitable, qui accélère l'adoption du Cloud, réduit les risques et soutient une activité à l'épreuve du temps.

Résultats pour l'entreprise

À court terme Optimiser

Les informations détaillées identifient les économies en licensing SPLA et aident à optimiser le datacenter.

Identifiez les opportunités

Recueillez et calculez les coûts d'inventaire pour repérer les opportunités d'amélioration.

Réalisez des économies

Réalisez des économies en choisissant les meilleures options de licensing SPLA.

Améliorez les performances

Identifiez les opportunités d'améliorer les charges de travail, et donc les performances commerciales.

À long terme Transformer

Créez une référence pour obtenir un projet de migration clair et aider les clients à se transformer numériquement.

Déterminez les exigences

Découvrez les exigences techniques relatives à la recréation de plateformes de licensing CSP.

Façonnez le voyage

Aidez à formuler une feuille de route de transformation Cloud par étapes, basée sur des informations détaillées et solides.

Transformez l'avenir

Sécurisez votre entreprise et optimisez la valeur vie client grâce à un parcours clair vers la transformation.

Optimisez votre infrastructure sur site aujourd'hui ; passez au Cloud avec une feuille de route de migration clairement définie demain.

Pourquoi Insight ?

La réponse est simple : nous disposons d'une équipe bien formée d'experts expérimentés en solutions Cloud, de spécialistes produits et de consultants commerciaux, avec plus de 25 ans d'expertise étendue dans l'IT traditionnelle, le Cloud et tout ce qui se trouve entre les deux. Notre équipe travaille avec des fournisseurs de services comme vous depuis de nombreuses années dans toute l'Europe, fournissant un temps, des connaissances et un support précieux dans de nombreux scénarios hybrides.

Leur travail quotidien consiste à se tenir au courant de tous les derniers développements en matière de licensing, de technologie et de stratégie commerciale IT, et à les partager avec des partenaires comme vous. C'est pourquoi nous osons dire que nous savons ce qui motive et met à l'épreuve votre entreprise et votre réussite. Pour que vous restiez attractif pour vos clients et rentable en tant qu'organisation.

Nous pouvons vous aider à trouver de nouvelles façons d'avancer, en adaptant vos services pour répondre aux besoins de vos clients.

Pour en savoir plus, veuillez contacter votre gestionnaire de compte local.

Insight 