



Présentation de la solution

## Service de conseil Microsoft Cloud d'Insight

### Aider les organisations à libérer tout le potentiel de leur parc Microsoft

**Dans le paysage numérique d'aujourd'hui, à un rythme effréné, tirer parti des services Cloud n'est pas seulement une option, c'est une nécessité pour rester compétitif. L'introduction l'année dernière de Copilot pour M365 et Copilot pour Security réaffirme la valeur d'un parc Microsoft à jour.**

Toutefois, il est essentiel de reconnaître la complexité et l'investissement en temps nécessaires pour rester informé des innovations permanentes de Microsoft, cultiver l'expertise interne, communiquer efficacement les stratégies informatiques et faire participer l'ensemble de l'entreprise à ces efforts. Insight est un des principaux fournisseurs de solutions Cloud Microsoft, aidant les organisations à transformer la complexité des offres Cloud de Microsoft en avantages stratégiques. Notre approche complète inclut une planification efficace des gains économiques, des conseils techniques continus et le support de notre service de conseil Cloud d'Insight. Équipe (ICAT). L'équipe ICAT joue un rôle crucial dans le support aux organisations en matière d'évaluation et de roadmap, en fournissant des conseils techniques continus pour exécuter avec succès leur feuille de route et stimuler le retour sur investissement de leur parc Microsoft. Faites confiance à Insight pour vous aider à atteindre vos objectifs Cloud et à maximiser la valeur de votre investissement Microsoft.

### Le défi pour les entreprises

Les organisations sont confrontées à de multiples défis dans la gestion de leurs budgets informatiques et le déploiement et la gestion efficaces des produits Microsoft. Ils peuvent avoir des connaissances et une expérience limitées pour prendre des décisions éclairées sur la valeur du budget informatique, ce qui nécessite une hiérarchisation minutieuse des investissements. Il peut être difficile de suivre le rythme accru des changements informatiques continus et de consacrer du temps à l'apprentissage continu des produits Microsoft. En outre, les organisations peuvent manquer de parrainage pour développer et exécuter une feuille de route stratégique informatique, de clarté sur la manière de permettre à l'entreprise d'être plus collaborative, productive et sécurisée, et peuvent avoir un retour sur investissement et une valeur obtenus limités grâce à l'adoption des produits Microsoft existants.

Outre les défis liés à la gestion des budgets informatiques et au déploiement des produits Microsoft, de nombreuses organisations ont hésité à migrer leurs systèmes vers le Cloud en raison de préoccupations concernant la complexité, la sécurité et l'incertitude quant aux applications à migrer en premier. Avec une large gamme de services Cloud disponibles, il peut être difficile de déterminer quels produits sont utiles pour l'organisation et comment les intégrer efficacement. De plus, les organisations peuvent ne pas être sûres que le passage à un modèle Cloud entraînera une augmentation significative des coûts.

### Our partner



### Avantages de notre solution

- Remédier aux obstacles au retour sur investissement en identifiant des solutions spécifiques, en affinant les processus et en améliorant les performances.
- Une feuille de route sur mesure de 12 mois sera développée pour résoudre les problèmes critiques, encourager l'innovation et optimiser le retour sur investissement sur les plateformes Azure et M365.
- Des conseils et un support complets seront fournis pour garantir la réussite de l'exécution de la feuille de route, ce qui stimulera le retour sur investissement.

## La solution

L'équipe de conseil Cloud (ICAT) d'Insight aide les organisations à obtenir un retour sur investissement grâce à l'évaluation, à la roadmap et aux conseils techniques continus.

Le processus consiste à établir des relations solides avec nos clients, en commençant par des ateliers et évolue au fil du temps vers un partenariat complet. Insight guide les entreprises à travers différentes étapes, y compris la feuille de route du retour sur investissement et les conseils continus, pour garantir une exécution réussie avec un support technique sur site. Le service de conseil Cloud offre un examen standardisé de l'ensemble du parc Microsoft d'une organisation, y compris l'adoption de produits, M365 et les plateformes Azure, pour comprendre comment tous les aspects de son parc technique fonctionnent ensemble et peuvent être intégrés à Microsoft.

### Le service de conseil Cloud d'Insight offre :

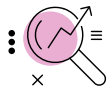
Connaissances spécialisées approfondies avec certifications Microsoft pour ajouter rapidement de la valeur aux clients/clientes et accélérer leur transformation vers un environnement Microsoft Cloud.

Une vaste expertise intersectorielle, apportant des perspectives innovantes sur les défis commerciaux du client et partageant les enseignements tirés d'autres organisations pour éviter les pièges et augmenter le succès.

Une approche centrée sur le client, avec un support sur mesure pour les clients, des experts qui comprennent les opportunités et les complexités de la gestion informatique au sein d'organisations de taille similaire, lorsque le rythme du changement informatique augmente rapidement (nous ne laissons jamais la petite organisation derrière nous).

Capacité à s'adapter et à évoluer en fonction de l'évolution des besoins des clients, en fournissant une migration supplémentaire services et/ou ressourcer rapidement des « équipes de livraison continue » au sein de notre communauté mondiale d'experts multilingues en pleine croissance.

### Notre service est fourni en deux phases



#### 1 Evaluation et feuille de route ROI

Evaluation du patrimoine de notre client dans les six domaines suivants : Cloud Azure, Sur site, M365, applications critiques pour l'entreprise, compétences & ressources et optimisation des coûts, pendant une période de 20 jours\*.

*\*Les clients/clientes peuvent également choisir de se concentrer sur trois des modules pour un engagement de 10 jours plus court, plutôt que l'engagement complet de 20 jours.*

1a

#### Aperçu général

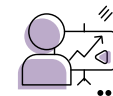
- Comprendre le parc technique actuel du client et pourquoi des décisions stratégiques antérieures ont été prises.
- Réaliser une vue d'ensemble de haut niveau du parc technique du client dans le Cloud, sur site, M365 et les applications critiques pour l'entreprise.

1b

#### Evaluation détaillée

- Réaliser des évaluations détaillées de Azure Cloud, sur site, M365, critique pour les entreprises Applications, compétences & ressources & optimisation des coûts (six modules au total pour le Engagement de phase 1 de 20 jours. Cependant, le client peut sélectionner trois modules réduits pour un engagement de phase 1 de 10 jours plus court, où ils choisiront de se concentrer sur trois de ces options de module)

2

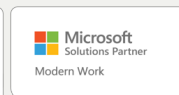
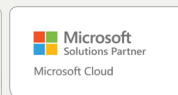
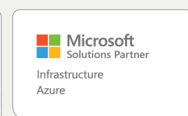
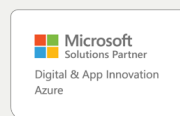
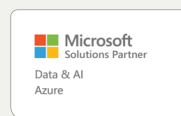


#### Conseils techniques continus

Fournit des conseils techniques et des conseils continus pour le support à nos clients/clientes pour exécuter avec succès sa feuille de route et de générer un retour sur investissement (la fréquence du support de conseil sera adaptée au client, généralement 1 jour par semaine ou 1 jour par mois pour une période initiale de 12 mois).

### Nos certifications

Insight est un MSP expert Azure (statut mondial) et détient diverses accréditations de Microsoft. Insight détient 22x Microsoft Advanced Specializations dans Azure, Modern Work, Security. Les applications commerciales



### Ce service vous convient-il ?

L'exploration du potentiel du Cloud peut être un parcours transformateur pour votre organisation. La complexité de votre configuration actuelle est une opportunité de plonger dans les détails de vos produits et découvrez de nouvelles possibilités. L'expertise technique de votre équipe est une base sur laquelle vous pouvez vous appuyer pour adopter des avancées technologiques significatives. Comprendre l'ensemble des offres de Microsoft peut conduire à des intégrations innovantes au sein de votre Optimisation de l'infrastructure. Reconnaître les complexités, les délais et les investissements nécessaires est la première étape vers un Cloud stratégique et éclairé. Adoptez le parcours en toute confiance, sachant que chaque étape est un pas vers l'optimisation et la croissance.

Le service de conseil Cloud résoudrait bon nombre de ces préoccupations et fournirait une voie claire vers l'avenir.

Pour en savoir plus sur nos services, veuillez vous adresser à votre gestionnaire de compte [Insight. fr.insight.com](https://fr.insight.com)

+33 (0)1 30 67 25 00 | [info.fr@insight.com](mailto:info.fr@insight.com)

Insight