



Insight accompagne Blue dans son offre Cloud & Sécurité

L'histoire en un coup d'œil

Blue fournisseur français de Cloud Privé assure le maintien opérationnel de 2500 PME, ETI & grands comptes.

Insight a été l'interface privilégiée pour optimiser les contrats éditeurs & épauler BLUE via :

- Le Conseil produits & licensing / Formations & Certifications
- UN accompagnement marketing sur-mesure



Modern Infrastructure

Arrière-Plan

BLUE accompagne les DSI de toute taille d'organisation dans l'externalisation et le maintien en condition opérationnelle de leur système d'information. BLUE répond également à leurs enjeux de cybermenaces et de protection de données sensibles.

Pour épauler Blue dans cette démarche, les équipes commerciales, techniques & marketing d'Insight ont construit avec Blue une offre packagée d'accompagnement sur-mesure pour maximiser ainsi le potentiel business & technique de Blue.

Défis

BLUE tient à assurer la plus haute conformité et sécurité de ses propres infrastructures en investissant dans l'optimisation de ses Data Center. Ces derniers sont dédiés à 100 % à l'hébergement, au pilotage et au maintien en condition opérationnelle de l'infrastructure client, avec un support H24.

Insight est apparu logiquement comme le partenaire clé proposant non seulement son expertise produit mais également ses ressources expertes dans le conseil.

Un accompagnement marketing sur mesure est également proposé par Insight afin d'optimiser les campagnes et la visibilité du fournisseur de services Cloud.

« La confiance, la proximité et la complicité que j'ai avec mes interlocuteurs Insight priment sur d'autres éventuels concurrents. Insight m'accompagne sur tous les sujets y compris parfois ceux en dehors de nos contrats. »

Reda Belouizdad – Marketing Director & Strategic partnership BLUE



Solution et Résultats

Comme Blue, Insight a investi sur les compétences de ses équipes afin de renforcer le panel d'expertises Cloud proposé à ses partenaires.

Insight a ainsi su délivrer à Blue le conseil, le support & les solutions certifiées sur les expertises portées par Blue ;

Les équipes commerciales, techniques & marketing d'Insight ont construit avec Blue une offre packagée d'accompagnement sur-mesure, afin de maximiser le potentiel business & technique de Blue.

L'accompagnement d'Insight s'étend également au support Marketing personnalisé permettant à BLUE un gain de temps précieux dans l'organisation et l'optimisation de ses campagnes.

Pourquoi Insight ?

Confiance, réactivité, disponibilité et flexibilité sont les adjectifs qui résument plus de 9 ans de collaboration entre BLUE et Insight. Chaque année le partenariat est remis en jeu mais la volonté, la qualité d'expertise et la force de proposition des équipes Insight priment sur le choix de Blue vers Insight.

CHIFFRES CLÉS

9

ans de confiance mutuelle entre Insight & BLUE

2500

entreprises de toutes tailles sont épaulées par Blue

5000

Serveurs hébergés dans le Cloud

Certifications

ISO27001 et Hébergement de données de Santé (HDS)